

Matheus Ferreira Fernandes

Brasileiro, 33 anos, casado
Av. Iriri, 339 – ed. Dream park - Valparaíso
29165-800- Serra, Espírito Santo - Brasil
(27) 99228-7000
mathffernandes@gmail.com

Objetivo

Desenvolver minhas funções na área Comercial, logística e operacional onde meus conhecimentos e minha experiência possam contribuir para o alcance dos objetivos e metas da organização.

Formação

· Escolaridade

- Tecnólogo em Logística- UVV- Universidade Vila Velha - concluído em 12/2013

· Idiomas

-Inglês: leitura básica, escrita básica, conversação básica.

Histórico profissional:

- **Lippaus Logística**- de janeiro\2012 a junho\2015

(empresa de grande porte no ramo de transporte e armazenagem e distribuição)

Assistente de logística e transporte

Responsável por todo planejamento de cargas da frota e dos agregados no Brasil; pela negociação dos valores do frete de retorno; pelo controle de pagamento e agendamento de carga ou descarga e amarração da carga; pelo planejamento e execução da programação de carregamento dos clientes; pela contratação de veículos de terceiros; rastreamento dos veículos junto a gerenciadora de risco; responsável pela elaboração dos valores dos fretes dos agregados e todo processo sistêmico para pagamento desses fretes; encarregado dos motoristas frotas e agregados; entre outros.

- **Banco parati** - de junho\2011 a novembro\2011

(Empresa de grande porte no segmento de empréstimos consignado)

Supervisor geral

Responsável pelas filias, elaboração e cobrança das metas, atendimento e venda ao cliente na área de empréstimo consignado, captação de novos parceiros para venda de empréstimos, compra de dívida, interlocutor entre funcionários e gerência.

- **Rothafinance** – de maio\2010 a junho\2011

(Empresa de grande porte no segmento de empréstimos com prestação de serviço ao Banco Bradesco)

Promotor de vendas

Atendimento e venda ao cliente na área de empréstimo consignado (inss, forças armadas, siape, prefeitura de Vitoria) ; captação de clientes através de abordagem e telemarketing para novos contratos, compra de dívida, refinanciamento; cadastramento de clientes no sistema; formalização e envio de contratos

- **Banco safra** – de dezembro\2007 a setembro\2009

(Empresa de grande porte no segmento bancário)

Operador de financiamentos de veículos leves-

Atendimento ao Cliente; Atendimento e auxílio a Revenda, fazendo visitas as lojas e concessionárias de veículos para captação de novos negócios; Cadastramento de Fichas; Consulta; Formalização de Contratos; Negociação; Pagamento e envio do Processo Formalizado; Acompanhamento do Pagamento e Cobrança.

- **Farmácia nascente** - de setembro\2006 a novembro\2007

(micro-empresa no segmento farmacêutico)

Gerente Administrativo/Financeiro-

Responsável pela filial - farmácia Escola (UVV) em Vila Velha/ES .

Atendimento a clientes, vendas e captação de clientes. Desenvolvendo e coordenando projetos de divulgação, atendimento ao cliente, vendas, captação de clientes e controle de clientes e fornecedores. Negociação com fornecedores. Campanhas publicitárias nas mídias locais e estaduais. Controle geral dos transmisses administrativo.

- **Ozfernandesseguros** - de dezembro\2004 a agosto\2006

(Micro-empresa no segmento de seguros)

Gerente Administrativo e de Atendimento

Atendimento a clientes, vendas e captação de clientes.

Desenvolvendo projetos captação de novos clientes, vendas de todos os tipos de seguros. Controle geral dos transmisses administrativo, despesas, fluxo de caixa, etc.

Outros objetivos

· Região de trabalho

Preferência pela região da Grande Vitoria/ES, Guarapari/Es.

Aceita considerar propostas de outras regiões.

Disponibilidade para viagens.