

# Cláudio Machado Teles

Brasileiro, 51 anos, Casado, 3 Filhos

---



CPF (BRA) (BR) 803.800.777-87

Rua Aipim, 190 Novo Progresso 32115-060 Contagem Minas Gerais Brasil

[cmteles1000@yahoo.com.br](mailto:cmteles1000@yahoo.com.br)

(31)3357-1297 (31)99225-6554 (31)98784,3708

(31) 992256554

## Objetivo

Coordenador Comercial

## Resumo profissional

Tenho 24 anos de experiência em Distribuidor de Auto Peças, seja como Representante Comercial, Vendedor de televendas e Coordenador Comercial trabalhando em 3 empresas apenas. Além de experiente, meu profissionalismo e dedicação sempre foram marcas importantes de minha personalidade, fiz diversos cursos, tanto técnicos quanto de relacionamento pessoal dentro das empresas que passei, com ótimo relacionamento com superiores e subordinados, destes acompanho criteriosamente com planilhas e feed backs constantes, sempre em busca de melhores resultados para a empresa. Fui um bom representante na Casa Arthur Hass e Polipeças, um bom vendedor e Encarregado de vendas na Polipeças onde as vendas da loja sempre cresceram, assim como, na JS Peças que quando entrei faturava em torno de 400 mil em março de 2009 e em dezembro de 2015 estava faturando mais de 1. milhão e 500 mil, acrescentando também um crescimento na margem bruta de 20% para 31% onde participei ativamente para este resultado.

## Formação

### Escolaridade

Formação superior interrompida

## **Graduação**

GRADUAÇÃO, ESCOLA DE ENGENHARIA KENEDDY.

Interrompido

## **Histórico profissional**

### **JS DISTRIBUIDORA DE PEÇAS SA**

COORDENADOR COMERCIAL - de Fevereiro/2009 a Janeiro/2016

Coordenação de toda área de Vendas, acompanhando e orientando o vendedor no desempenho de suas funções, seja ela, burocrática ou comercial, e cobrando resultados através de planilhas de vendas , margens, clientes compradores,etc.

Visitas periódicas a clientes sejam na Capital ou interior, com a finalidade de maior aproximação e parcerias.

Acompanhamento do mercado diariamente, informando sobre políticas praticadas pela concorrência e buscando alternativas e soluções para melhorar o desempenho.

Criação e acompanhamento de programa de incentivo de vendas.

Acompanhamento aos promotores, coordenando e cobrando resultados.

Apoio a Gerência em todos os setores da empresa,seja a logística, cobrança,cadastro.

No que tange, à coordenação do tmk, acompanho diariamente as ligações efetuadas (quantidade, tempo e resultado), acompanho também as promoções em vigor incentivando e cobrando resultados

### **Polipeças Comércio Imp. e Repres Ltda**

Coordenador de Vendas - de Outubro/1993 a Fevereiro/2009

Acompanhamento e apoio aos vendedores internos(televendas), vendedores externos e Promotores .

### **Casa Arthur Haas**

Representante Comercial - de Outubro/1992 a Setembro/1993

Trabalhava com representação exclusiva de um Distribuidor de Auto Peças, através de visitas diárias a clientes variados, onde com catálogos e listas de preços procurava vender todos os produtos destas lista.(Aproximadamente 3 mil itens)

## **Último salário e benefícios**

### **Último salário**

R\$ 7.000,00 em Dezembro/2015

### **Benefícios**

vale refeição, plano de saúde, seguro de vida

## **Outros objetivos**

### **Região de interesse**

Preferência pela região de Contagem/Minas Gerais/BR, ou num raio de 100 km.

Aceita viajar pela empresa.

Aceita considerar propostas de outras regiões.

## **Informações complementares**

Informática nível médio ( Windows / Word / Excel / Power Point / Access/pacote Oficce )

Excelência no atendimento ao cliente ( CDL - BH )

Estratégias de vendas ( CDL - BH )