

Thiago de Oliveira Leonardo

Brasileiro, Solteiro, 31 anos

End. Idele Dan – Centro – Jerônimo Monteiro

Telefone: (028) 99976-5385 / E-mail: thiagoleonard@gmail.com

OBJETIVO

Atuar na área Comercial de Rochas Ornamentais.

FORMAÇÃO

- IFES – Técnico em Agroindústria.
- UFES – Matemática Plena e Aplicada (Trancada)

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

• 2007 – 2009 – Estagiário do Banco do Estado do Espírito Santo

Cargo: Estagiário

Principais atividades: Estágio na Área Contábil; Análise, classificação e lançamento de documentos; Emissão de Notas Fiscais; Análise de Balancete e Conciliação; e Escrituração Fiscal.

• 2011-2013 – Cola Rep. Ind e Comércio Ltda

1º Cargo: Vendedor de Peças e Acessórios

Principais atividades: Vendas internas e externas de autopeças e acessórios. Atendendo clientes e realizando vendas por meio de ligações telefônicas, E-mails e outras ferramentas que se fizerem disponíveis, fornecendo informações sobre os produtos comercializados aos clientes da empresa. Desenvolvendo contatos em busca de melhoria de relacionamento com os clientes de sua carteira e buscando identificar oportunidades de negócios. Realizando vendas e cotações de produtos. Emitindo pedidos de vendas. Enviando promoções ou outros comunicados comerciais aos clientes. Acompanhando o histórico de compras dos clientes. Desenvolvendo o trabalho de pós vendas junto aos clientes. Fazendo a prospecção de novos clientes. Realiza o pré-cadastro de clientes novos. Tramite de dificuldades ou dúvida de clientes para os departamentos da empresa buscando soluções. Envia catálogos de aplicação de produtos e demais materiais de ponto de venda para os clientes. Encaminhando o cliente ao departamento de crédito quando necessário para solução de pendências. Divulgando junto à sua carteira de clientes todas as campanhas de vendas existentes na empresa e passa informações.

• 2013 – 2015 Podium Veículos Ltda

1º Cargo: Vendedor de Peças

Principais atividades: Atender solicitações de clientes, através de telefone, verificando o código das peças no catálogo e disponibilidade em estoque, fornecendo o preço, efetivando a venda e emitindo a nota fiscal correspondente. Vender peças para Oficinas e Lojas de Auto Peças. Lançar os códigos das peças no sistema para emissão da nota fiscal. Registrar em planilhas próprias os códigos das peças solicitadas pelo cliente e que estão em falta. Informar os clientes sobre a chegada / disponibilidade das peças. Executar outras atribuições correlatas de acordo com a necessidade da área. Experiências e/ou Qualificações: Necessário experiência na função.

QUALIFICAÇÕES E ATIVIDADES COMPLEMENTARES

Inglês – Básico – LiveMocha Cursando

- 2 anos de Wizard

Espanhol – Intermediário – LiveMocha Cursando

Pacote Office – Avançado