

# Mauro Garcia Torres

Data Nascimento: 19/02/1973 (44 anos)

Solteiro, CNH: D, veículo próprio

Rua Calmon Cabral nº 18, casa 3 – Irajá. Rio de Janeiro

Telefone – 21 97965 9454

e-mail: torresgmauro@gmail.com

## PERFIL PROFISSIONAL

Em busca de uma oportunidade, busco agregar valor, e conhecimento, sempre com dedicação, seriedade, compromisso e honestidade. Possuo fácil adaptação, ótimo relacionamento interpessoal a qualquer nível hierárquico, pró-ativo, organizado e constantemente atualizado com o mercado de trabalho e os desafios da minha profissão. Exercendo boa liderança, resiliente, tenho vasta experiência em gestão de pessoas e conflitos. Habilidade no uso de internet e intranet, assim como no pacote Office. Disponibilidade total de horário e para viagens.

## FORMAÇÃO ESCOLAR

Ensino Superior - Gestão Financeira – ( Cursando )

Instituição: Unopar – Unidade: Nova Iguaçu – Ano de conclusão: 2019

## EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL:

**Empresa: Roliz Representações**

**Função: Representante comercial**

**Período: Fev/2017 a Atual**

Atribuições:

- Trabalho em campo e interno visando o atendimento a carteira de clientes, assim como a captação e avaliação de prováveis clientes. Demonstração de novos produtos ou serviços, negociação de preços, fechamento de negócios e acompanhamento pós venda. Supervisão, controle e gerenciamento de vendas.

**Empresa: Itamarati Auto peças**

**Função: Gerente Geral**

**Período: 01/03/2007 a 24/10/2016 – 9 anos e 7 meses**

Atribuições:

- Gerência de equipe de vendas com aproximadamente 40 vendedores alocados não somente na matriz, mas também em outras 3 filiais. Administração e apoio nas vendas. Composição e controle de carteira de clientes, inclusive em vendas faturadas. Gestão e controle das metas de vendas e supervisão financeira ao fluxo de caixa, cálculo de

pagamento de comissões e premiações.

- Responsável por toda gestão de pessoas e equipe, tais como: admissões, controle de absenteísmo, mapeamento de férias, gerenciamento de escalas, levantamento das necessidades de treinamento e indicadores de turnover, sendo também responsável por desligamentos. Preposto em processos trabalhistas e\ ou em ações judiciais de natureza comercial.
- Planejamento, supervisão e apoio ao setor de compras, junto ao distribuidor e indústria. Controle de compras e utilização de matéria- prima. Tais como: uniformes, material de informática, papelaria, limpeza, e materiais de manutenção em geral, incluindo alvenaria, elétrica, hidráulica, pintura, serralheria.
- Administração, monitoramento, orientação de logística, e distribuição de produtos para lojas filiais.

**Empresa: Nova Volks peças e acessórios**

**Função: Gerente de Vendas e Compras**

**Período: 01/08/1996 a 01/03/2007 – 11 anos e 7 meses**

**Atribuições:**

- Gerência de equipe de vendas constituído por 8 vendedores. Administração e apoio nas vendas, negociações de vendas casadas. Composição e controle de carteira de clientes, inclusive em vendas faturadas.
- Gestão e controle das metas de vendas. Gestão de estoque, controle de inventário, gestão de compras e negociação direta junto aos distribuidores e indústria.

### **QUALIFICAÇÕES:**

- Informática Avançada - Domínio do pacote Office, manutenção, instalação e configuração de software – S.O.S computadores
- Curso em excelência de vendas – técnicas de vendas. - Senac
- Gestão de pessoas – Senac

*Mauro Garcia Torres*