



Patrícia Andrade Pinto

RESUMO COMERCIAL

- Supervisão e qualificação de equipes de vendas.
- Planejamento estratégico da área comercial, preparação e apresentação de relatórios gerenciais.
- Elaboração de estratégias de prospecção e retenção de clientes.
- Realização de visitas técnicas.
- Levantamento de indicadores de mercado para fins de definições estratégicas em marketing.
- Definição e acompanhamento de metas em vendas, participação em feiras e eventos nacionais.
- Gestão da carteira de clientes.
- Ampla experiência de compras e vendas de peças do setor automotivo.
- Amplo conhecimento do setor aeronáutico e automotivo, ações em pós venda e telemarketing.
- Perfil com forte inclinação comercial, orientada a resultados e com relevante experiência nos setores aeronáuticos e automotivo.
- Profissional “hands-on” e “team player” espírito de liderança e extremamente aplicada no processo em que atua. Com aprendizado rápido, facilidade de tomada de decisões estratégicas. Forte vivência em vendas, visão estratégica de melhoria contínua e gestão de equipes.
- Coordenação de ações promocionais e elaboração de briefing
- Experiência no setor administrativo contas a pagar/receber, controle de entrada e saída de mercadorias, cadastro de produtos e notas fiscais.
- Repcionista de eventos, organização, preparação e atendimento ao público.

COMPETÊNCIAS EM DESTAQUE

- | | | |
|--------------------|-----------------------------------|----------------------------|
| ✓ Gestão Comercial | ✓ Vendas Técnicas | ✓ Treinamento |
| ✓ Marketing | ✓ Organização de Feiras e Eventos | ✓ Planejamento Estratégico |

A Patrícia é uma profissional que qualquer empresa gostaria de ter. Dedicada, responsável e muito competente, ela traz resultados efetivos para o negócio e contribui sempre com a sua visão "out of box". Com fortes habilidades na área comercial, Patrícia consegue alavancar as vendas, definir estratégias de prospecção e retenção de clientes, além de conseguir a admiração de todos, fruto de um trabalho sempre bem feito. Recomendo a Patrícia para qualquer empresa que demonstre interesse em seu perfil profissional, principalmente àquelas que necessitam de uma abordagem moderna e vitoriosa no que tange à liderança em atividades comerciais.

Caso opte por mudança de foco profissional, com certeza desenvolverá muito bem as tarefas que forem necessárias.

Wesley Marques, Gerente Geral, Recominte Brasil /Diretor Comercial na Elox Trade Brasil
<https://br.linkedin.com/in/wesleymarques/pt>

Experiências

MOTORS IMPORTS DISTRIBUIDORA DE PEÇAS AUTOMOTIVA IMPORTADOS – Vendedora

2014 – 2016/SP motivo da saída mudança

Venda de peças automotivas no atacado, Visita a clientes , elaboração de relatórios de prestação de contas e vendas realizadas, prospecção de clientes, vendas e pós-vendas, participações em feiras e retenção de clientes.

RECOMINTE REPRESENTAÇÕES INTERNACIONAIS – Supervisora de Vendas – São José dos Campos - SP

2013 - 2015 (2 anos 8 meses) SP

Supervisão e Representação na área de vendas, emissão de relatórios gerenciais, planejamento e organização das estratégias comerciais, prospecção e retenção de clientes, visitas técnicas, fechamento de pedidos, ações em pós venda, análise de indicadores do mercado consumidor. Definições de metas comerciais, treinamento de equipes de vendas, recrutamento e avaliação de vendedores e participação em feiras nacionais, tais como EAB (Expo Aereo Brasil) e LABACE (Latin American Business Aviation Conference & Exhibition).

AMPLITUDE EDITORA – Coordenadora Editorial – São Paulo - SP

2009 - 2011 (2 anos) SP

Gerenciamento e desenvolvimento de projetos editoriais como revistas, livros e materiais promocionais para produtos científicos. Elaborações de briefing e pauta de reuniões relacionados aos projetos desenvolvidos pelo laboratório solicitante. Usuária de programas do pacote Office, com facilidade para elaboração de apresentações e relatórios e aprovação de projetos para gráficas. Com carteira de clientes dos laboratórios solicitantes, visita a clientes e Rotinas administrativas em geral.

STYLLOS REPRESENTAÇÕES/ROMA PART'S PEÇAS AUTOMOTIVAS**Representante Comercial - São Paulo - SP**

2007 - 2015 (8 anos) SP

Vendas e orientação, controle e acompanhamento de pedidos, pós-venda. Ações para o cumprimento de metas estabelecidas pela diretoria comercial, prospecção de vendas, negociações contratuais e visitas aos clientes.

Elaboração de relatórios gerenciais.

Visita a clientes compra e venda de peças automotivas no atacado e varejo, elaboração de relatórios de prestação de contas e vendas realizadas, prospecção de clientes.

AGÊNCIA FOCOS MERCHANISING / Z3 REPRESENTAÇÕES – Repcionista/Promotora/Vendedora

2000 - 2006 (6 anos) SP

Repcionista de eventos (AUTOMECAÑIKA) (AUTOMEC) (ANHEMBI EVENTOS) Recepção e atendimento aos clientes, suporte organizacional aos participantes de eventos, administração de adversidades de forma assertiva e dinâmica, visando garantir a satisfação de todos os envolvidos.

Promotora de Venda de projetos promocionais, elaboração e divulgação de material promocional, acompanhamento da equipe de vendas, organização de feiras e eventos, uso de ferramentas em mídias sociais, correção de materiais de merchandising. Atendimento ao público, cadastros.

RESUMO NA AREA DA SAÚDE – Cuidadora Voluntária

- Noções de enfermagem e primeiros socorros, gestão de medicação, verificação de P.A(*Pressão Arterial*), batimentos cardíacos e temperatura.
- Experiência com Idosos que Perambula, Cadeirantes e Acamados, noções de exercícios fisioterápicos.
- Experiências com pacientes com diagnóstico de Alzheimer e seus estágios no desenvolvimento da doença.
- Experiência com pacientes com perca de memória, demência, esquizofrênicos, bipolares e com AVCs.
- Experiência na higienização geral do paciente acamado, cadeirante ou que perambula.
- Experiência com adultos e crianças no tratamento C.A (Oncologia).
- Experiência em caso de morte e preparação, agilidade e organização.
- Assistência cuidados pessoais banhos, cuidados higiênicos, ajuda para deitar ou levantar, etc.
- Preparação de refeições
- Companhia, participação e estímulo nos hobbies dos pacientes.
- Socialização e atividades de lazer.
- Assegurar que o cliente recebe um elevado nível de cuidado.

COMPETÊNCIAS EM DESTAQUE

- ✓ Rotinas administrativas
- ✓ Organização de eventos, reuniões
- ✓ Treinamento para cuidadores de Idosos
- ✓ Aux. Serviços Sociais
- ✓ Organização bingos e bazares benéficos
- ✓ Primeiros socorros

“O que dizer da Patrícia? Ela é uma excelente profissional que sempre se destaca em qualquer lugar que esteja. Organizada, dedicada, responsável e muito competente no que faz, e tudo que faz é verdadeiramente com muito amor, onde nos deixa muito felizes em tê-la junto a nossa instituição. Ela é paciente, tem facilidade e habilidades para entender os pacientes em qualquer estado que se encontram e sempre com muito carinho, respeito e amor ao próximo, onde também se destaca com um ótimo desempenho no setor administrativo.” Um abraço.

Vera - Assistente Social – Luzia e Lourdes - Enfermeiras

<https://www.facebook.com/groups/386655081383659/?fref=ts>

Experiências Trabalhos Voluntários

Lar do Idoso Augusto Neves - Casa de Repouso

Cuidadora – 4 anos / SP

O Lar Augusto Neves é uma instituição filantrópica não governamental, onde abriga somente senhoras no local, que sobrevivem através de doações, bingos, bazares e etc. É uma casa que precisa de sua ajuda, colabore você também vale apena ajudar o próximo.

Viste o site: <http://laridosoaugneves.com.br/index.html>

GRAAC – Combate Câncer Infantil / SP

Cuidadora acompanhante - 1 ano

Viste o site: <https://www.graacc.org.br/>

Idiomas

Português (Fluente ou nativo)

Inglês (Nível básico a intermediário)

Cursos

Curso livre

PROBEC – Computação

SEBRAE - Atendimento ao cliente/Vendas/Telemarketing/Como vender/Aprender a Empreender/
Iniciando um pequeno negócio/ Microempreendedor

Inglês - Básico 1, 2 e 3 (GETTING STARTED) e Inglês Intermediário (ATUAL /ON THE MOVE)

Centro de cuidadora de idosos – Certificado Faculdade UniNove

Noções em mecânica automotiva

Competências e especialidades

Negociação / Gestão / Planejamento estratégico

Formação acadêmica

Psicologia – Incompleto – UNIP - São Paulo – SP

Disponibilidade para mudanças e viagens / Habilitação - B

