

**Soraia Marques de Matos**

Brasileira, Casada, 37 anos, Habilitada.

Rua Geraldo Lucio Vasconcelos, 933 – Buritis/Belo Horizonte - MG  
(31) 99917-3781 / E-mail: soraiamatostomich@gmail.com

Experiência na reestruturação do setor de Vendas;

- Habilidade em vendas diretas e consultivas;
- Habilidade em montar, gerenciar e motivar equipes de trabalho;
- Domínio de informática, com ênfase em “Excel Avançado”.
- Pessoa dinâmica e de fácil relacionamento. Forte em controles de gestão;
- Espírito de equipe e liderança. Gestora focada em objetivos e entrega de resultados.

**Formação Acadêmica:**

Tecnólogo em Meio Ambiente e Desenvolvimento Sustentável / Faculdade - FAT-INAP  
Processos Gerenciais – UNOPAR

**Atividades Profissionais:**

**Pacific Motors Ltda.**

Supervisora de vendas

Gerenciamento da cadeia de suprimentos de peças; Curva abc de reposição de estoque (movimento e giro de estoque); Criação de metas de lucros, planos de ação que resultaram à baixa da obsolescência, aumento do faturamento e giro de estoque. Gerenciamento de programas de inventário; Gerenciamento de equipe de vendas de peças. Vendas diretas e consultivas, prospecção e pós-vendas.

Gerenciamento de vendas junto a seguradoras através das intermediadoras/portal.

Período: janeiro/2017, atual

**TBrasil Distribuidora Eletro Peças Ltda.**

Supervisora de Vendas

Funções: Supervisão da equipe de vendas internas, acompanhamento dos pedidos dos clientes e identificação de suas necessidades, para definir a melhor forma de atendimento. Acompanhamento de negociação de preços e prazos de entrega e estabelecimento de metas para cumprimento dos objetivos da área comercial.

Análise estratégicas de vendas, acompanhamento da concorrência, identificação e apontamento de tendências mercadológicas, estudo das projeções e quadros comparativos e elaboração de relatórios gerenciais, para subsidiar informações à gerência na tomada de decisão e atender os resultados previstos.

Período: Julho/2015 até setembro/2016

**PRTS Distribuidora de Peças Automotivas Ltda.**

Supervisora de Vendas

Funções: Acompanhamento de estoque, gestão do inventário diário e trimestral de peças em estoque, controle de saída e entrada de peças. Orientação à equipe de vendas sobre os procedimentos internos, regras e políticas da empresa, condições de vendas em vigor, campanhas promocionais, produtos em lançamento, reunião com equipe.

**Vendas diretas**

Período: Novembro/2014 a Maio/2015

**Turbo Brasil S/A.**

Gerente de Vendas

Funções: Gerenciamento estratégico de vendas, participação do planejamento anual de vendas, com o objetivo de cumprir metas e desenvolver novos negócios. Acompanhamento do desempenho da equipe de vendas.

Período: Maio/2013 a Outubro/2014

**Real Moto Peças Ltda**

Coordenadora de Vendas

Funções: Responsável pela gestão da equipe de vendas interna. Planejamento e supervisão das vendas regionais dos segmentos automotivo e acessórios, linha leve e media, visando assegurar o cumprimento das metas estabelecidas, envolvendo volume de vendas, lucratividade e participação de mercado.

Suporte a Gerencia Comercial; Negociação com fornecedores; Desenvolvimento, lançamento, acompanhamento e fechamento de campanha de vendas.

**Vendas diretas/consultivas externa e pós-vendas.**

Período: Agosto/2006 a Outubro/2012

**Prefeitura Municipal de Ribeirão das Neves/MG**

Chefe de Seção de Meio Ambiente

Funções: Tratativas junto aos órgãos ambientais, tais como FEAM, IEF, IBAMA.

Vistorias periódicas com a finalidade de garantir a preservação e defesa do meio ambiente, notificando e aplicando penalidades previstas em lei ou regulamento;

Emissão de pareceres sobre os pedidos de ocupação do espaço urbano e da paisagem natural, analisando o impacto ambiental;

Planejamento e organização do controle das atividades de fiscalização ambiental dentro do município.

Executar e incentivar a arborização urbana;

Manter relações públicas e de contatos com os demais órgãos;

Atender os interesses dos munícipes nos assuntos do meio ambiente;

Período: Janeiro/2000 a Dezembro/2004.

**Funções extracurriculares:**

---

Reflexões para a Retomada – SINCODIV;

Programa de Gestão para Liderança – RMP;

Treinamento “Cliente o Rei nossa Majestade” – RMP;

Metas: da teoria à prática – Fenabreve EAD;

Negociação e fechamento de vendas – Fenabreve EAD;

---