

# FERNANDO CESAR DE OLIVEIRA CAMPOS

(Casado 35 anos)



Profissional proativo, dinâmico, criativo, focado nos resultados, voltado a instruir e motivar sua equipe à superação.

Avenida Talma Rodrigues, Cond. Jacaraípe II, Castelândia, Serra - ES.

Habilitação: AB

Tel.: (27) 99840-4813

E-mail: [fernandocampos.vendas@gmail.com](mailto:fernandocampos.vendas@gmail.com)

## FORMAÇÃO

- Ensino médio Completo.

## PRINCIPAIS CURSOS

- Introdução do Windows e Pacote Office.
- Programa Brasil Empreendedor - SEBRAE;
- Atendimento e vendas de peças automotivas - SENAI;
- Atendimento ao cliente direto e indireto;
- Técnicas em vendas e pós-vendas;
- Telemarketing;
- Gestão de vendas (supervisão, coordenação, liderança, trabalho em equipe).

## EXPERIÊNCIAS PROFISSIONAIS

**Empresa: Platinum LTDA – (Matriz/SP)**

**Período: 09/2013 a 11/2014.**

**Cargo: Gerente Nacional de Vendas**

- Gestão nacional de vendas com grande influência em suprimentos atualizando portfólio as necessidades de mercado.
- Formação de equipe de vendas com treinamentos e afins.
- Visitas às filiais direcionando e desenvolvendo técnicas de vendas junto à gerência da unidade para com sua equipe de vendas.
- Desenvolvimento de campanhas nacionais e regionais objetivando crescimento.

**Empresa: Polipeças Distribuidora Automotiva LTDA – Filial ES**

**Período: 05/2012 a 08/2013**

**Cargo: Coordenador de vendas**

- Coordenando uma equipe com dez vendedores internos e dois externos, motivando e direcionando a venda e seus objetivos.
- Acompanhamento dos números de vendas e objetivos.
- Visita de fidelização e reativação de novos clientes.

**Empresa: Platinum LTDA – Filial Serra/ES**

**Período: 11/2010 a 04/2012.**

**Cargo: Comprador.**

- Controle de estoque, negociação direta com as fábricas, compras e desenvolvimento de 42 linhas em 11 filiais no Brasil.
- Elaboração de campanhas de vendas regionais e nacionais.
- Acompanhamento e incentivo de vendas nacional.
- Planilha de custo e formação de preço de venda em todas filiais.
- Crescimento de vendas e lucratividade.

**Empresa: União Comércio de Peças LTDA (Atacado União).**

**Período:** 02/2005 a 10/2010

**Cargo:** Vendedor interno e externo linhas leve e pesado.

**Área de Atuação:**

- Interno - Todo Estado do Espírito Santo, Norte do Rio de Janeiro e Sul da Bahia.
- Externo - Grande Vitória, Norte do Espírito Santo.
- Vendas linhas leve e pesado, prospecção de novos clientes e fidelização dos mesmos.

**Empresa: WS ESCAPAMENTOS LTDA**

**Período:** 01/2003 a 01/2005

**Cargo:** Gerente.

**Atuação:** Atendimento ao cliente, coordenação de equipe de oficina, administrativo, compras, organização de estoque.

#### **REFERÊNCIAS PESSOAIS**

- 1- Walter (Diretor) Platinum – (11) 3665-4000/7850-4772/94726-5816.
- 2- Aparecido (Gerente) Platinum – (11) 3665-4000/98559-6337.