

Ana Maria Anselmo

São Paulo, SP

analesca.maria@gmail.com - 11 971091509

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Vendedora Interna

Paulibras Distribuidora - São Paulo, SP -

Maio de 2016 a Data Atual

Gestão de carteira de clientes ativos e inativos

Acompanhando as vendas de representantes

Resolução de problemas pertinentes ao departamento comercial

Vendedora

PACAEMBU AUTO PEÇAS LTDA - Guarulhos, SP -

Fevereiro de 2016 a Abril de 2016

Gerenciar carteira de clientes negociando preços, prazos, fretes

Realizações de cotações e visita a clientes

Vendedora Interna

Rochester Distribuidora de Auto Peças S/A - São Paulo, SP -

Junho de 2009 a Julho de 2015

Responsabilidades

Manutenção de uma carteira ativa e prospecção de clientes inativos

Cotações e negociações em geral

Contato com representantes

Realizações

Ajudar a dobrar o faturamento de algumas carteiras

Trazer ótimos clientes para a empresa, através de contato e trabalho conjunto com representante

Fazer a cobertura da carteira

Habilidades

Habilidade de comunicação

Negociações basiadas em rentabilidade das peças

Ser uma das vendedoras elogiadas por fazer a cobertura total da carteira de inativos e assim trazendo novas negociações

FORMAÇÃO ACADÊMICA

Ensino Medio

Clara Mantelli - São Paulo, SP

2016 a 2016

INFORMAÇÕES ADICIONAIS

2 Seminário Nacional de Gestão em vendas
Carga horária de 10 horas

11 Congresso Nacional de de vendas
Carga horária 10 horas

Mega treinamentos
Como se tornar um Excelente Negociador
Carga horária 10 horas